

FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **AMODIO CAMILLO**  
Indirizzo **VIA X. xxxxxx, XX XXXXX XXXXXXXX**  
Telefono **XXX XXX XX XX**  
Fax **XXX XX XX XX**  
E-mail **XXXXXXXXXXXXXXXX.XXXX@XXXXX.XXX**

Nazionalità **Italiana**  
Data di nascita **XX/XX/XXXX**

• Date (da – a) **Da dicembre 2018 a oggi**  
Direttore commerciale della **Italiana Energia Spa**, Azienda specializzata negli impianti Elettrici industriali, fotovoltaici e più in generale nell'Efficientamento energetico.

Amministratore della Società Ragi S.a.s. azienda specializzata nella promozione e vendita di prodotti tecnologici, quali cabine elettriche di MT/bt, quadri elettrici industriali di media e bassa tensione, Trasformatori MT/bt e impianti per la produzione di energia alternativa.

• Date (da – a) **Da settembre 2016 a marzo 2018**  
Direttore commerciale della **Gecab S.r.l.**, azienda di costruzione di Cabine elettriche prefabbricate. Le attività svolte riguardano la promozione delle Aziende e dei loro prodotti, la creazione di reti commerciali e di tutte quelle relazioni indispensabili per la crescita e la presenza delle stesse sul mercato.

• Date (da – a) **Da ottobre 2012 luglio 2016**  
• Nome e indirizzo del datore di lavoro **SEI di camillo Amodio**  
Via XXXXX XXXXX,X XXXXXXXX  
• Tipo di azienda o settore Agenzia di rappresentanza - prodotti Elettromeccanici industriali  
• Tipo di impiego Titolare dell'Agenzia  
• Principali mansioni e responsabilità Promozione e vendita dei prodotti sopraelencati sul territorio della Campania. tipologie di clienti: Grandi distributori di materiali elettrici, imprese elettriche e di costruzioni.

- Date (da – a) **Febbraio 2008 a settembre 2012**
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro **SEI servizi elettrici integrati** di Camillo Amodio  
Via X. XXXXXXXX, XX XXXXXXXX
  - Tipo di azienda o settore Agenzia di rappresentanza - prodotti Elettromeccanici industriali -
  - Tipo di impiego Titolare dell'Agenzia
  - Principali mansioni e responsabilità Promozione e vendita dei prodotti sopraelencati sul territorio della Campania. tipologie di clienti: Grandi distributori di materiali elettrici, imprese elettriche e di costruzioni, studi di progettazioni, Enti ecc.
- 
- Date (da – a) **Da gennaio 2008 a ottobre 2008**
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro **F.Ili Del pezzo Srl**  
Fisciano Salerno
  - Tipo di azienda o settore Industria di produzione ed installazione prodotti industriali per l'elettromeccanica
  - Tipo di impiego Responsabile Commerciale
  - Principali mansioni e responsabilità Incarico a termine per la promozione commerciale di nuovi prodotti per il mercato elettromeccanico.
- 
- Date (da – a) **Da Aprile 2006 a settembre 2007**
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Cabine Elettriche S.r.l. (gruppo Eurostrutture)**  
Napoli – stabilimento di produzione Marcianise (CE)
  - Tipo di azienda o settore Costruzione Cabine Elettriche Prefabbricate complete di apparecchiature elettriche industriali di MT/bt.
  - Tipo di impiego Direttore Commerciale
  - Principali mansioni e responsabilità Promozione dell'azienda nel settore delle cabine elettriche.
- 
- Date (da – a) **Dal 1994 al marzo 2006**
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Traci Spa e Traci Service srl**  
Battipaglia (Sa)
  - Tipo di azienda o settore Costruzione Cabine Elettriche Prefabbricate anche completa di apparecchiature elettromeccaniche.
  - Tipo di impiego Direttore Commerciale
  - Principali mansioni e responsabilità Promozione dell'azienda e dei suoi prodotti sul territorio Nazionale. Sviluppo della parte commerciale dell'azienda fino a quel momento quasi inesistente, pur essendo riconosciuta sul territorio e soprattutto nel mondo Enel. Apertura di agenzie di rappresentanze nelle maggiori regioni Italiane, creazione di cataloghi e listini, partecipazioni alle maggiori fiere del settore (INTEL di Milano, MEDIEL di Napoli ecc.) Sviluppo di rapporti e sinergie con i maggiori gruppi del settore (SIEMENS, ABB, SCHNEIDER ecc.) acquisizioni di clienti, su tutto il territorio nazionale e sviluppo di strategie commerciali e tecniche (vedi cabine chiavi in mano) ancora oggi attuali nel settore di riferimento.

- Date (da – a) **Dal 1988 al 1994**
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **Leveque Rappresentanze Srl**  
Napoli
- Tipo di azienda o settore Agenzia di rappresentanza - Prodotti elettrotecnici civili e industriali
- Tipo di impiego Responsabile per le province di Salerno, Avellino, Potenza.
- Principali mansioni e responsabilità Vendita apparecchiature elettriche industriali

#### **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

- Date (da – a) Dal 1974 al 1979
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Istituto Tecnico commerciale "Antonio Genovesi" Salerno
- Qualifica conseguita Ragioniere e perito commerciale

#### **CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI**

CAPACITÀ RELAZIONALI Ottima predisposizione alle relazioni sia personali che professionali

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE Buone capacità organizzativa e buona competenza nell'applicazione di strategie atte ad ottenere risultati prefissati.

PATENTE Patente di guida

*Camillo Amodio*

